

Provisor GmbH: Outsourcing der Bestandsbetreuung als Alternative zum Verkauf

Uwe Schuhmacher und Markus Szabo, Geschäftsführer der Provisor GmbH, stellen auf der DKM im Oktober eine neue Branchendienstleistung vor. Das Stellvertreter-Konzept „Rent a Makler“ ist eine Alternativlösung zu den üblichen Nachfolgeregelungen wie Bestandsübergabe oder Unternehmensverkauf. Es richtet sich an selbständige Versicherungsmakler, die sich aus der aktiven Geschäftstätigkeit ganz oder teilweise zurückziehen möchten.

Mein Bestand – ein Leben lang: Makler bleiben Eigentümer ihrer Firma und ihres Kundenstamms

Die Provisor GmbH ist ein unabhängiges Versicherungsmaklerunternehmen mit Sitz in Baden-Württemberg, das die aktive Betreuung von Maklerbeständen deutschlandweit als Outsourcing-Lösung anbietet. Die Leistungen von Provisor basieren auf einem Untervermittlervertrag, d. h. die Eigentumsverhältnisse und Kundenbeziehungen der Makler sowie ihre Courtagevereinbarungen mit den Gesellschaften bleiben unverändert bestehen. Für die Mandanten ergeben sich keine merklichen Änderungen, da die Provisor GmbH stets unter der Firmierung ihrer Geschäftspartner auftritt. Die Makler erhalten von Provisor einen Anteil des Gesamtcourtageeinkommens ihres Bestands, ähnlich einer monatlichen Mieteinnahme. Zusätzlich profitieren sie von einer Wertsteigerung der Bestände durch Neuordnung und Ausbau.

Eigentum schafft Sicherheit: Rent a Makler bietet individuelle Lösungen für jede Berufsphase

Das Stellvertreter-Konzept gewährt ein hohes Maß an Sicherheit und Flexibilität, da Zeitdauer und Umfang der Leistungen individuell festgelegt werden können. Somit eignet es sich für unterschiedliche Lebenssituationen und Altersgruppen: Provisor vertritt Versicherungsmakler in längeren Berufspausen, bei einem frühzeitigen oder schrittweisen Rückzug aus dem Berufsleben und während des gesamten Ruhestands

Provisor und Dextra: Aktive und passive Bestandsbetreuung als komfortable Komplettlösung

Schuhmacher und Szabo sind auf die Unterstützung selbstständiger Versicherungsmakler spezialisiert. Uwe Schuhmacher, Bankkaufmann und Fachberater Finanzdienstleistung (IHK), weiß aus eigener Erfahrung: „Selbständige Makler stehen aktuell vor großen Herausforderungen. Die Courtagen fallen, während der Verwaltungsaufwand weiter steigt. Außerdem macht sich der demografische Wandel bemerkbar: 43 Prozent der deutschen Vermittler sind bereits über 50 und müssen sich innerhalb der nächsten 10 bis 15 Jahre um die Unternehmensnachfolge kümmern*. Aber das Angebot an Nachfolgern ist gering – in der Branche herrscht Nachwuchsmangel.“

Mit der Dextra GmbH haben die beiden Geschäftsmänner bereits im letzten Jahr ein Dienstleistungsunternehmen zur Entlastung kleiner und mittelständischer Maklerfirmen gegründet. Damit sich diese intensiver dem Vertrieb widmen können, übernimmt Dextra ihr gesamtes Backoffice-Management inklusive der Digitalisierung und zentralen Datenverwaltung der Bestände. Die neu gegründete Provisor GmbH ergänzt nun das Angebot der passiven Bestandbetreuung durch aktive Beratungs- und Vermittlungstätigkeiten. Rent a Makler vereint die Kompetenzen beider Unternehmen in einer komfortablen Komplettlösung für den Ruhestand.

Provisor ist vom 27.-29.10.2015 auf der Dortmunder Fachmesse für die Finanz- und Versicherungswirtschaft DKM an Stand PK 29 / Halle 5 präsent.

**Quellen: Dr. Adams & Associates; Studie „Provisionen und Courtagen“, Matthias Beenken / Michael Radtke, VersicherungsJournal-Verlag, Mai 2015*

Quelle des Berichts: <http://www.procontra-online.de/buschfunk/date/2015/08/provisor-gmbh-outsourcing-der-bestandsbetreuung-als-alternative-zum-verkauf/>